

BC-consult

Benoît CHARLIER

Portrait de votre allié



VOTRE ALLIÉ BC-CONSULT EST VOTRE INTERLOCUTEUR PRIVILÉGIÉ
POUR DÉVELOPPER, EN **3 ACTES**, VOS PROJETS DE MANIÈRE
INNOVANTE ET PERFORMANTE.

« *Le cœur et l'âme de l'entreprise est la créativité et l'innovation* »

MY SPECIALTIES



BC-consult vous propose
un accompagnement **360°** réparti en **3 ACTES** :

ACTE 1

CONSULTING

Création et mise en place de vos **projets d'entreprise**

- Foires, salons
- Lancements et activations de produits
- Événements d'envergure

Développement de nouveaux marchés professionnels
Création de nouvelles cibles **clients**

ACTE 2

COORDINATION

- Pour vos lancements **de produits**
- Entre vos différents **pôles d'activité**
- De vos ouvertures ou événements **professionnels**

ACTE 3

MENTORING

Formation et suivi de **vos équipes**
Animation de vos réunions **commerciales**
Plan d'action et accompagnement vers vos **objectifs commerciaux**
Dénicher un **site d'exception** pour vos animations professionnelles

« Un regard extérieur pour rendre visible l'invisible »



SKILLS



Réflexion conceptuelle et créative **osant sortir des sentiers battus**

Résolution des problèmes, assertivité, résistance au stress, diplomatie

Organisateur méthodique ayant **le sens pratique et le souci du détail**

Professionnel **orienté « résultats »** et doté du sens des responsabilités.

Réseuteur sociable à l'égard des groupes cibles internes comme externes.

PERSONAL STATEMENT



Ecouter, argumenter, trouver les idées et présenter le produit ou le concept pour en faire un succès. Rassurer, **orienter**, définir, vendre et mettre le tempo pour l'aboutissement souhaité.

Créer une atmosphère de travail permettant aux clients, aux collaborateurs et à l'ensemble de l'équipe d'évoluer en direction de l'objectif défini.

ABOUT ME



Passion, dynamisme et **polyvalence** sont les qualités que je mets **au service des entreprises avec lesquelles je collabore.**

Mon objectif premier est de trouver des idées inédites et **innovantes** qui seront représentatives de **vos projets d'entreprise** et qui permettront **le développement** de vos produits et services.

« Plus on prend de la hauteur et plus on voit loin »

Benoît CHARLIER



NOS PROJETS RÉALISÉS

« LA BALADE DES SAVEURS AU SOMMET DU PAYS »

Balade gourmande pour entreprises et groupes de **20 à 100 personnes** en 2018

« B2B HAUTES FAGNES »

30 entrepreneurs de 2016 à 2018 (accessible toute l'année)

« LE DÉJEUNER B2B EXPERIENCE »

Déjeuner d'affaires annuel, **170 entrepreneurs** et tables tournantes de présentation

« INCENTIVES ENTREPRISES »

+ de 35 événements, incentives et fêtes d'entreprise dont la journée entreprise L'Avenir : 250 personnes, activités, logistique, repas et soirée. 2016 - 2018

« TITRE EUROPÉEN EDEN 2015 »

« Destination d'excellence pour le tourisme et la gastronomie locale »

« WAIMES TOURISME GOURMAND »

Association de restaurateurs et producteurs locaux.

« LES CAUSERIES DU JEUDI »

After Work n°1 de Liège réunissant **300 à 500 personnes** 6 fois par an de 2006 à 2014

« ESPACES RÉCEPTIFS DE GRANDES MARQUES »

Conceptualisation de la loge **Belgacom à Forest National**, VOO Basket Club de Liège

« LA LOVE DISCO »

Événement annuel réunissant **plus de 6.000 personnes, plus de 150 sociétés** y réservent des espaces

« RED BULL STAIRWAY TO HELL »

1^{er} en Belgique – Epreuve spectaculaire de bikers fous dans les escaliers de la Montagne de Bueren à Liège Retransmission, presse, JT, presse internationale. 2007

« STANDS MARQUES NATIONALES ET INTERNATIONALES »

Création et gestion logistique – Stands d'activations VOO – Bar Premium Laurent-Perrier – Mobistar – Jidé – Loterie Nationale – ...

« 6 ÉTABLISSEMENTS HORECA »

Création, plan de communication et **gestion** – Millenium – Dock's Café – La Villa – ... de 1999 à 2016

...

TÉMOIGNAGES

L'AVENIR

Joël Brouwers-L'Avenir et groupe / Sales & Distribution Manager Marché lecteurs / Incentive Entreprise L'Avenir: 250 personnes en 2016

« Une collaboration avec Benoît se résume systématiquement par la même recette: une écoute attentive, des propositions innovantes tout en restant accessibles, une gestion de projet sans faille de l'aspect administratif à la coordination sur le terrain pour se concrétiser par une manifestation qui ravira l'ensemble des convives. Vous pouvez lui faire confiance les yeux fermés, vous êtes entre de bonnes mains ! »

BOURGMESTRE

M. le BOURGMESTRE Daniel Stoffels et M. l'ÉCHEVIN DU TOURISME Stany Noël de la Commune de Waimes

« C'est lorsque la Commune de Waimes a introduit sa candidature pour l'obtention du prix « EDEN » que nous avons pu mieux connaître et apprécier Benoît Charlier. Il s'est impliqué dans ce projet en motivant un maximum de partenaires et en recherchant ce qui nous permettrait de faire la différence. Notre succès lui doit beaucoup. Fondateur de Waimes Tourisme Gourmand (groupement de l'Horeca local), il est également l'initiateur du « Sentier des Saveurs » sur les Hautes Fagnes. C'est assurément une personne pleine de ressources, jamais à court d'idées, avec laquelle on a envie et on prend du plaisir à collaborer. »

DOMAINE DES HAUTES FAGNES

Xavier Donnay / Directeur 6 ans de 2011 à 2017 / Come a Casa / Responsable du contrôle de gestion, membre du comité de gestion

« Au cours de mes 6 années comme directeur général du Domaine des Hautes Fagnes, j'ai eu la chance de pouvoir être appuyé par Benoît Charlier dont les connaissances commerciales ainsi que les aptitudes relationnelles nous ont permis de remplir l'ensemble de nos objectifs prédéfinis. Son implication, son professionnalisme, sa capacité d'empathie, sa pugnacité ainsi que ses connaissances acquises dans les domaines du marketing, du commercial et de la relation client tout au long de son parcours ont été des atouts précieux qui nous ont permis d'accroître notre renommée de façon rapide et efficace. Au-delà de ses compétences professionnelles, sur le plan humain, Benoît Charlier est une personne fiable, honnête, investie et dont l'intérêt commun surpasse ses ambitions personnelles. C'était un plaisir et une chance de l'avoir à mes côtés durant toutes ces années ! »

WININFO

Michel Wintgens - réseaux informatiques / Gérant

« Ma collaboration avec Benoît a commencé par un hobby commun, il y a maintenant un certain nombre d'années... Notre collaboration est devenue professionnelle par la suite, nous avons relevé, durant des années, des défis qui pouvaient paraître fous pour certains, mais nous les avons toujours menés à bien. L'addition de nos qualités a été primordiale dans nos affaires communes, cependant celles que je retiendrai parmi toutes celles de Benoît sont la fiabilité, la loyauté et l'énorme force de travail. »

COACH2

Aline Metzmacher / Directrice d'agence

« Expérience, savoir-faire et savoir-être sont les 3 ingrédients principaux qui décrivent le professionnalisme de Benoît Charlier. Benoît adapte sa stratégie à l'événement, qu'il soit externe ou interne à votre entreprise. Qu'il s'agisse de gérer les plannings, de prévoir la logistique, de manager les équipes ou de récolter des fonds, il prend tout en main avec un seul et même objectif: la satisfaction complète de ses clients ! C'est en toute confiance que je recommande Benoît Charlier ! »

ADECCO

Martine Fernandez / Directrice d'agence / Co-animatrice groupe B2B Hautes Fagnes

« Par ses qualités d'animateur hors pair, il a su unir et motiver une trentaine d'indépendants provenant d'horizons différents (banquiers, avocats, menuisiers, électriciens, ...) à l'échange d'affaires, pour devenir en 1 an et demi, le groupe d'affaires le plus performant des groupes break2biz. En communiquant toujours positivement sa détermination et ses ambitions commerciales pour le groupe, il a su instaurer un climat de bienveillance et de respect entre membres. Co-animer le groupe à ses côtés fut pour moi une expérience inspirante. »

LIEGE EXPO

Geoffrey Yerna / Directeur de salons

« Ma première rencontre avec Benoît remonte à mai 2006 ! Quelques mois plus tard, nous collaborions déjà à la mise en œuvre d'un événement d'envergure en Province de Liège ! J'ai tout de suite été charmé par son charisme, son honnêteté et son envie de vouloir continuellement aller de l'avant. Résumer Benoît en quelques lignes n'est pas chose aisée car il possède de très nombreux atouts ! Je vais souligner 2 qualités que j'apprécie particulièrement : sa RIGUEUR et son PROFESSIONNALISME. Rien n'est laissé au hasard chez Benoît, tout est minutieusement calculé, préparé et ordonné. C'est un réel plaisir de collaborer avec lui, je le recommande les yeux fermés ! »

NOS RÉFÉRENCES

DANS LE CADRE DE DOSSIERS DE PARTENARIAT ET DE COLLABORATION
SUR LES 15 DERNIÈRES ANNÉES :

rtbf 

SUDPRESSE

l'avenir

DH.be

PARIS
MATCH

PORSCHE



Loterie Nationale



MediaMarkt

belgacom

sisley
PARIS

KARL
KARL LAGERFELD

Calvin Klein

Baobab
COLLECTION

GOLDWOOD
BYPIECES

fatboy.



DIAGEO



Red Bull



Carlsberg

...

BC-consult

Benoît Charlier / Owner Manager

0475 62 07 03

bc@bc-consult.be

Rue du Marché, 9 à B-4650 Herve

www.bc-consult.be

